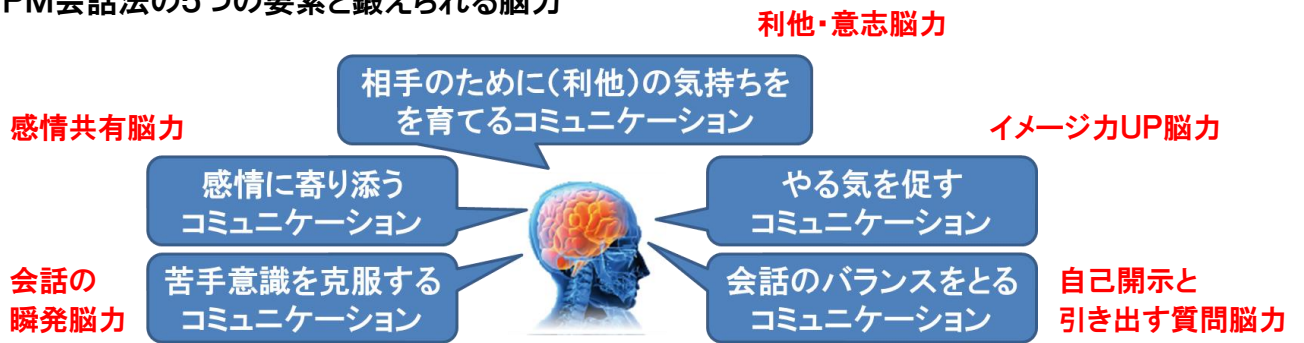


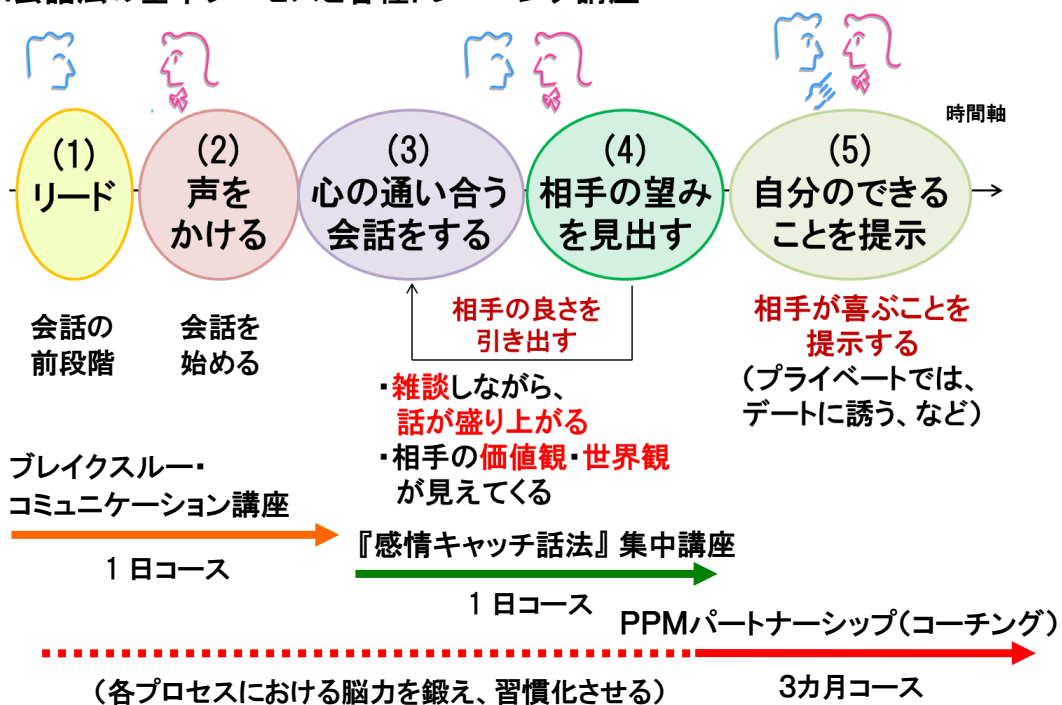
最先端の脳科学から導き出された お客様のニーズを 『PPM会話法』 瞬時に引き出す *Push & Pull Method*

弊社代表の岩崎一郎(脳科学者 医学博士)が、街頭で 3000 人に声をかける実験から編み出した『PPM 会話法』を使うと、初対面の人と短時間で親しくなることができます。実際のコミュニケーション会話を分析し、科学的に解析して確立した理論に基づいているため、再現性があります。「お客様の本音を聞くことができない」、「新規のお客様に会いに行くのは緊張する(気が重い)」といった営業担当者や、「人との会話が続かない」「何を話したらいいかわからないので黙っている」「グループの会話に入っていけない」というシャイな人の悩みも解決し、心のかよい合う『つながり』を構築できる画期的なコミュニケーションです。

【1】PPM会話法の5つの要素と鍛えられる脳力



【2】PPM会話法の基本プロセスと各種トレーニング講座



【3】ブレイクスルー・コミュニケーション講座(実践ワーク付き)

PPM会話法の基本プロセスの中の、(1) リード、(2) 声をかけるを実践的に学ぶ講座です。会話は話を始めた時から、と思われている方が多いと思いますが、実は話を始める前から、その会話がうまくいくかどうかが決まっています。この講座では、会話が始まる前のリードの重要性と、そのからくりをお伝えし、うまくいく会話を始める秘訣を学んでいただきます。

そして、実際に声をかける(=話を始める)時に必要なのは、『会話の瞬発力』なのですが、会話が苦手な人はこの力が弱いという特徴があります。本講座では、会話の瞬発力を鍛える脳の使い方を、実際に知らない人と話しをすることで鍛えていきます。



<特徴>

➤ 話がどんなに苦手な人でも身につけられるコミュニケーション力

PPM会話法は、弊社代表の岩崎が自分の無口・口下手を克服するために編み出したコミュニケーション法です。**脳科学と心理学の視点**から、研究者ならではの仮説・検証実験を繰り返すことで開発されました。世間一般のコミュニケーション講座は、元々会話が得意な人が教えているケースが多く、彼自身、いろいろな会話教室に通いましたが改善できず、最終的には3000人に声をかける実験を行い、この会話法を編み出すに至りました。**科学的に再現可能なステップを踏んで学べるようになっている**ため、誰もが身につけられるコミュニケーション法です。

➤ 教室の外で実践を行います

世間一般によくあるコミュニケーション講座では、教室内で参加者同士で会話の練習をするものが多いですが、弊社の『ブレイクスルー・コミュニケーション講座(実践ワーク付き)』は、講座で学んだ理論を、その場で、**教室の外に出て実践**し、さらにフィードバックすることで実力が短時間でついてきます。

➤ 受講者全員に結果を出していただくことが一番大事！

受講者全員に結果を出していただくこと、自信をつけていただくことが、本講座の一番の目的です。そのため、キメの細かいご指導をさせていただけるよう、**少人数制**を取らせていただいております。

➤ ビジネスにも、プライベートにも役立つ会話力が身につく

ビジネスにおいては、**新規顧客の開拓**や、お客様との会話の中で雑談から商談へ**自然に話題を転換する**時などの会話力が身につきます。また、自分から会話に入っていくこともできるようになります。プライベートでは、知らない人(女性)に自分から話しかけることで、いつでもどこでも**新しい出逢いを自ら作り出すことができる**ようになります。

➤ 会話力が身につくだけでなく、人としての魅力が増す

初対面の人に話しかける際に大事なことは、見返りを求めない利他の心です。「心理トリック」や「相手をだます」ようなことは、一切行いません。**相手の良いところを見つけ引き出す**、という気持ちで話しかけると、相手の方も笑顔で答えてくださり、声をかけたあなた自身も幸せを感じることができるのです。このようなトレーニングを通してコミュニケーション力を高めることで、人としての魅力が増し、**誰とでも瞬時につながる能力が身につく**のです。

＜ブレイクスルー・コミュニケーション講座(実践ワーク付き)に参加された方のご感想＞

実際に街にくり出しての実践トレーニング（フィールドワーク）は、予想を超えてはるかに勉強になりました。話を聞いて頭で理解していることと、すぐ後に実践してみるのでは心に残る内容と行動の幅が全く変わると思います。また男女関係だけでなく、ビジネスでの上司・部下関係、顧客関係でも有効な手段だと思いますので、多方面で活用していきたいと
思います。

（東京都 M.O.さま）

本当に初対面の女性に話しかけられるとは思いませんでした。自分でもビックリしています。とても分かりやすく、実践的でした。本当に簡単に話しかけることができるんですね。下心がなければ、相手の女性もちゃんと会話をしてくれることが分かりました。女性をほめるとステキな笑顔が見られて、こちらも幸せになります。たった一日で自分が明るくなったのが分かりました。自分が女性に話しかけられなかったのは、思い過ごしなんだと思えるくらい素晴らしいセミナーでした。女性とはもちろんのこと、人間関係全般に役にたてたいと思います。

（北海道 池田さま）

少人数なので、心地良い緊張感を持ってワークができました。今まで人と接するのが苦手で、特に女性とのお付き合いでは何を話したらいいかわからず失敗続きでした。そのパターンを打ち破る方法が分かり、具体的に行動できたのが今日の収穫です。フィールドワークの実践は、最初、どうなるかと思いましたが、イチローさんが教えてくれた流れに沿ってやっていると、自然に会話がつながって楽に話ができるのが手に取るように感じ取れました。いろいろなセミナーに参加していますが、こんな分かりやすく、効果がすぐ出るワークショップは今までありませんでした。本当にありがとうございました。

（広島県 サナさま）

実践的で非常に効果が高いセミナーであると思いました。周りの人の表情が本当に明るくなっていくのが分かりました。イチローさんでも声をかけることに今でも怖さがあると聞いたことが印象的でした。やはり、拒絶されることより相手を喜ばせるという視点が重要なんだと思いました。機会があれば関西でも開催してほしいです。

（大阪府 Mさま）

本当に今日は福島から来てよかったです！ここまで1日で考えが変わり、行動が変わり結果が出たセミナーは初めてです。本当に達成感と満足感に包まれたセミナーでした。このすばらしいメソッドをたくさんの人たちに伝えて行っていただければと思います。本当にありがとうございました。

（福島県 Hさま）



【4】『感情キャッチ話法』集中講座

感情を共有しながら会話をする『感情キャッチ話法』を集中的に学ぶ講座です。PPM会話法の基本プロセスの中の、(3)心の通い合う会話をする、(4)相手の望みを見出すに該当します。男性脳と女性脳の違いを理解し、感情の流れに乗って会話をすることで、異性間だけではなく同性同士の会話も深みのあるものになります。

特に男性脳が強い人は、男女脳の違いを理論的には理解できるのですが、今までやったことのない脳の使い方をするため、実際に使えるようになるためには練習が必要です。本集中講座では、誰もができるようになるように、一つずつステップを踏みながらトレーニングを行います。



『感情キャッチ話法』が身につくと、お客様との会話でも、社内の上司・部下・同僚との会話でも、会話の早い段階で相手との親近感を築くことができ、「この人は自分を理解してくれている」という印象を与えます。会話の助走の段階で相手の隠れたニーズを引き出し、ビジネスを成功に導く実践的なコミュニケーション方法です。(ブレイクスルー・コミュニケーション講座を受講された方が対象の講座です)

<特徴>

➤ お客様と瞬時に親しくなれる

お客様にお会いし、深い会話に入っていくために、まずは親近感を持ってもらうことが必要不可欠です。、『感情キャッチ話法』は、脳科学だけではなく、フランスの心理学者が研究している**潜在意識にある情報を引き出す**理論などにも基づいて開発されているため、誰が使っても、**お客様のニーズを瞬時に引き出す**ことができるのです。

➤ 男女脳の違いと会話の繋がり方を科学的に解析

ビジネスの交渉などにおける会話では、論理的に相手を説得するような会話が多く使われています。論理武装をして力づくで相手を説得しようとする、相手は無理強いされていると感じて心を閉ざしてしまうかもしれません。同じ交渉をするにしても、相手の気持ちを理解して会話をすることはとても大切です。本講座では、男女脳の違いと会話の繋がり方について科学的に着目し、心が通い合うコミュニケーションを実現していきます。多くの男性は、相手を説得しようとして、「論理」「テーマ(知識)」「問題解決」の3つの視点から会話をしています。ところが、このいずれの方法を使っても、相手との心理的な距離は縮まりません。これに対して、多くの女性は、“感情で話をつなげる”という視点で話をしています。『感情キャッチ話法』は、**女性脳的な視点から感情でつながる会話**を展開する方法です。

➤ 共通点が見つからなくても、話が盛り上げられる

多くのコミュニケーション講座では、弾む会話をするために『共通点』を見つけましょう、と教えています。しかし、年齢・性別・個人的背景が異なると、そう簡単には、『共通点』は見つからないということは、ほとんどの人が経験することです。『感情キャッチ話法』を使うと、誰とでも盛り上がる会話ができるのは、**共通点を見つけることなしに、感情で直接相手とつながる**という、従来の会話法では考えられなかった方法を使うからです。本講座に、ひきこもりだった男性が参加され、「感情キャッチ話法」を身につけて、たくさんの素敵な女性と楽しく盛り上げられるようになり、彼女ができて結婚したというご報告もいただいております。共通点がなくても、心がつながれば話は盛り上がるのです。

➤ 相手が自分から話しをしてくれて、会話が盛り上がる

「会話は話すよりも、聞きましょう」とよく言われます。それはそれでよいのですが、話ができない人の悩みは、まずどのように話を始めたらいいかわからず、そもそも会話が始まらない、というところにあります。話を始めたとしても、何を話したらいいかわからず、すぐに会話が終わってしまうという場合もあります。「相手の話を聞きましょう」と言われても、話が始まっていなければ、どんな会話の技術も使うことができません。

楽しく会話をするためには、**相手の興味・関心を引き出し、相手の心をひきつける会話をする**必要があります。『感情キャッチ話法』で相手と感情のキャッチボールができると、**相手の方が自分から情熱いっぱい話を始めてくれます**。この状態になって初めて、「相手の話をよく聞きましょう」という会話の教訓が生きてくるのです。相手が積極的に話しをしてくれるので、**自然と盛り上がった会話**になり、無口な男性でも楽しく会話を楽しめるようになります。

<『感情キャッチ話法』集中講座に参加された方のご感想>

受講させていただき、自分の男性脳の思考のパターンがよく分かりました。うまく行く時とそうではない時のポイントがつかめました。これから継続してコミュニケーション力を高めていきたいと思います。理想のパートナー像も見えて来たので、イメージ力を使って夢を実現させていきたいです。
(埼玉県 小松さま)

すごく学びがありました。最初は「全く意味が分からない」状態でしたが、ワークを続けていくうちに、自分が男性思考にとらわれていたことが分かってきました。「分からない」から「もしかして、こうかも？」と考え、「そうなんだ」に変わり、最後には「わかる」状態に自分が成長できたことは大きな驚きです。体が覚えるレベルまで学ぶことができました。とても良い仲間にも恵まれて、素晴らしい講座でした。本当にありがとうございました。(東京都 鈴木さま)

このコミュニケーション・スキルを習熟すれば、どこでも自分で出会いを作りだせるのですから、価格以上の価値がありました。受講する前と比べると、格段にコミュニケーション力が上がりました。感情キャッチ話法が上手いく時は、女性同士の会話を自分がしている気分になります。これからも、感情キャッチ話法を磨いていきます。
(東京都 K.M.さま)

ビジネスや恋愛という観点だけでなく、人生において、自分自身を成長させるというテーマが良かったです。利他の精神を持ち、相手を喜ばすという気持ちを持つことで、初対面の女性に話しかける時に心が軽くなったのが印象的でした。素直な心で、相手が喜ぶ気持ちを大切にしていきたいです。自分の心を素直にするということをおっしゃられていましたが、私自身が仕事をする上で、素直な心はとても大切だと感じていました。うわべだけのテクニックではなく、なんだか心が磨かれる感じがしました。本当にありがとうございました。
(神奈川県 S.T.さま)

【5】PPMパートナーシップ

PPM会話法の基本プロセスの全行程を復習しながら、(5)自分のできることを相手に提示するを含む全プロセスを自然にできるように習慣化する3カ月のコーチング・コースです。

【6】お問い合わせ・お申込み

弊社事務局までメールでご連絡ください。

国際コミュニケーション・トレーニング株式会社 事務局

メール: info1@kctjp.com